



Eduardo Alejandro Concha Roa

Datos de contacto

- 942295709
- edo.concha50@gmail.com
- San Francisco 335, Depto 414, Santiago de Chile, Región Metropolitana, Chile
- 02-05-1968, Divorciado/a, Chile.
- DNI: 10.459.931-1
- Sueldo bruto pretendido: \$2.500.000

Conocimientos y habilidades

Otros conocimientos

- Trabajo en equipo
- Liderazgo
- Capacidad de adaptación
- Negociación
- Planificación y Organización
- Resolución de Incidencias
- Actitud Responsable y Resolutiva
- Compromiso con el cliente
- Gestión de equipo
- Liderazgo de equipos
- Orientación al cliente
- Capacidad de trabajar en equipo



EXPERIENCIA LABORAL

Asesor	01-04-2022 - AL PRESENTE
Clínica Dental Montelar	
- Creación de la Empresa, vale decir desde la Escritura, Iniciación de Actividades, Modificación del Depto con Arquitecto, a cargo de la remodelación de la Clínica, solicitar la Resolución Sanitaria y la compra de las máquinarias e implementos, donde además de llevar los costos de todo lo anterior. - Implementación de sistema de ventas con google ads y empresa externa, donde externalizamos los vendedores.	
Agente Previsional	01-11-2015 - 01-02-2023
AFP Habitat	
Asesor Previsional	
Agente Previsional	01-05-2015 - 01-10-2015
AFP Cuprum	
Asesor Previsional	
Sub Gerente de Ventas y Logistica	01-11-2012 - 01-10-2014
Comercial Touchsmart Electronic Ltda. - Samsung	
- Responsable de la apertura de Locales, contratación del personal, capacitación, - Responsable del cumplimiento de las metas de la empresa, proyección de ventas y forward trimestral de los equipos nuevos y antiguos - Responsable de los 4 Locales de Santiago y 2 en Provincia, bodega, traspaso de stock, entre otros.	
Administrador	01-07-2010 - 01-11-2012
Constructora RC	
- Responsable de Implementar y controlar los sistemas de control, tanto en lo referente a cada obra, como también en el Área de RRHH. Llevar un estricto control de los costos de las obras en construcción. - Responsable de realizar las cotizaciones y compras de los materiales de cada obra y posterior coordinación del despacho a los clientes internos.	
Sub Gerente de Venta	01-11-2009 - 01-04-2010
Gimnasio Energy Fitness Clubs	
- Lidera un grupo de ventas, orientado al cumplimiento de metas mensuales, además de buscar estrategias para aumentar las ventas.	
Gerente Comercial	01-09-2008 - 01-03-2009
Maestranza Eco Industrial Ltda.	
- Responsable de la confección del presupuesto anual, buscar y mantener clientes, hacer cotizaciones de ventas, realizar post-ventas. Destacando como principal logro, haber realizado alianza con una Empresa Australiana y otra de Nueva Zelanda, para fabricar sus maquinarias en Chile (Irrigador y Bebedero de Terneros en Fierro Negro Galvanizado) de acuerdo a las normas ISO 9001.	

Socio Gerente General

01-03-2005 - 01-08-2008

Maestranza C&C Ltda.

- Lidera el área administrativa y comercial, donde el principal logro fue posicionarse con nuestros clientes, como una empresa confiable y de calidad, siendo una gran alternativa para el mercado.

**Jefe de Ventas de la X y XI
Regiones**

01-09-2002 - 01-02-2005

Isapre Banmedica

-Responsable de 7 agencias en el Área Comercial, Puerto Montt, Puerto Varas, Calbuco, Ancud, Castro, Coyaique y Puerto Chacabuco, orientándome al logro de los objetivos comerciales -Responsable de reclutar, capacitar, cumplir con el presupuesto asignado, realizar negociaciones con empresas. -Uno de mis principales logros es haber llegado con ambas Isapres (Banmédica y Vida Tres) a una participación de Mercado en torno a un 23%, la más grande de la Región.

**Encargado Comunal de
Organizaciones Comunitar**

01-01-1999 - 01-08-2002

I. Municipalidad De San Rafael

-Lidera las diferentes Organizaciones Comunales como las Juntas de Vecinos, Clubes Deportivos, Grupos de Adulto Mayor, Grupos Social y Productivos, Asociación de Fútbol, -Responsable del Primer Censo de la Comuna, donde tenía a mas de 500 personas a mi cargo, -Lidera Proyecto de Inversión, siendo el principal logro haberse adjudicado el Proyecto de Cierre Perimetral, Iluminación y Empaste del Estadio Municipal de San Rafael y la Implementación Deportiva, para el Gimnasio

Socio Gerente Comercial

01-01-1995 - 01-12-1998

Gimnasio Sian Kaal Ltda

Responsable del área comercial y de realizar clases, a cargo de los convenios con empresas, realizar el presupuesto, tomar decisiones de reinversión. Principal logro crecimiento superior a lo planificado, con el consiguiente cambio de espacio físico.

**Profesor del Programa
Cardiovascular y de Dep**

01-05-1993 - 01-08-1993

Dept. De Personal Y Bienestar De La Corporación Fomento De La Pr

Responsable del grupo de profesores, para realizar las actividades de Deporte y Recreación en Verano en el Balneario de Bahía Ingresa (Caldera) y Profesor del Programa Cardiovascular en el Edificio Central de la CORFO, para los funcionarios de la misma

**ESTUDIOS****Ingeniería de Ejecución en
Administración**

30-05-1994 - 30-05-2002, CHILE

U. Católica Del Maule

Universitario - Graduado

Pedagogía en Educación Física

30-05-1988 - 30-05-1992, CHILE

Pontificia Universidad Católica De Chile

Universitario - Graduado



REFERENCIAS

Sin referencias



OBJETIVO LABORAL

Me caracterizo por la organización y orientación a objetivos, con habilidades para coordinar con efectividad los procesos operativos y administrativos. Me destaco por establecer relaciones sólidas con los clientes y el personal, buscando siempre la excelencia en el servicio al cliente y el trabajo en equipo.